

# CTE - OPEN INNOVATION

Un percorso sinergico di Open Innovation che coinvolge aziende innovative, Startup, Università e centri di ricerca.  
Crea il tuo ecosistema d'innovazione !

Powered by :  **ALMACUBE**  
EMPOWERING INNOVATORS  
Alma Mater Studiorum - Università di Bologna

**CTE.COBO** | Casa delle  
Tecnologie Emergenti  
Comune di Bologna

**FSC**

Fondo per lo Sviluppo  
e la Coesione



Ministero delle Imprese  
e del Made in Italy

# INDICE

01

- **Chi siamo**

02

- **Perché Open Innovation**

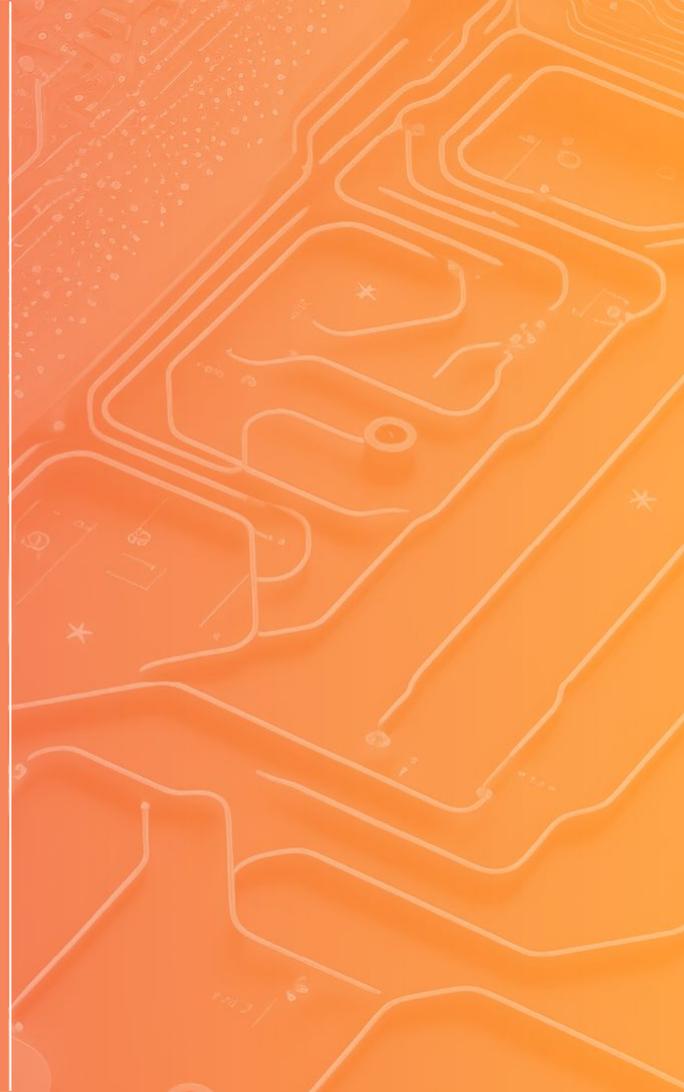
03

- **CTE: Open Innovation**  
- Process & Activities



01 →

**CHI SIAMO**



# Chi siamo

CTE COBO, Casa delle Tecnologie Emergenti del Comune di Bologna, rappresenta un'infrastruttura tecnologica diffusa sul territorio dell'Emilia-Romagna volta a portare innovazione e crescita sostenibile grazie alle tecnologie 5G attraverso ricerca, trasferimento tecnologico e supporto alle startup in settori strategici quali Industria 4.0, Industria Culturale e Creativa e Servizi urbani innovativi.



**CTE.COBO** | Casa delle  
Tecnologie Emergenti  
Comune di Bologna

Maggiori informazioni su [ctecobo.it](http://ctecobo.it)

[f /ctecobo](#) [in /ctecobo](#)

FSC Fondo per lo Sviluppo  
e la Cultura  Ministero delle Imprese  
e del Made in Italy

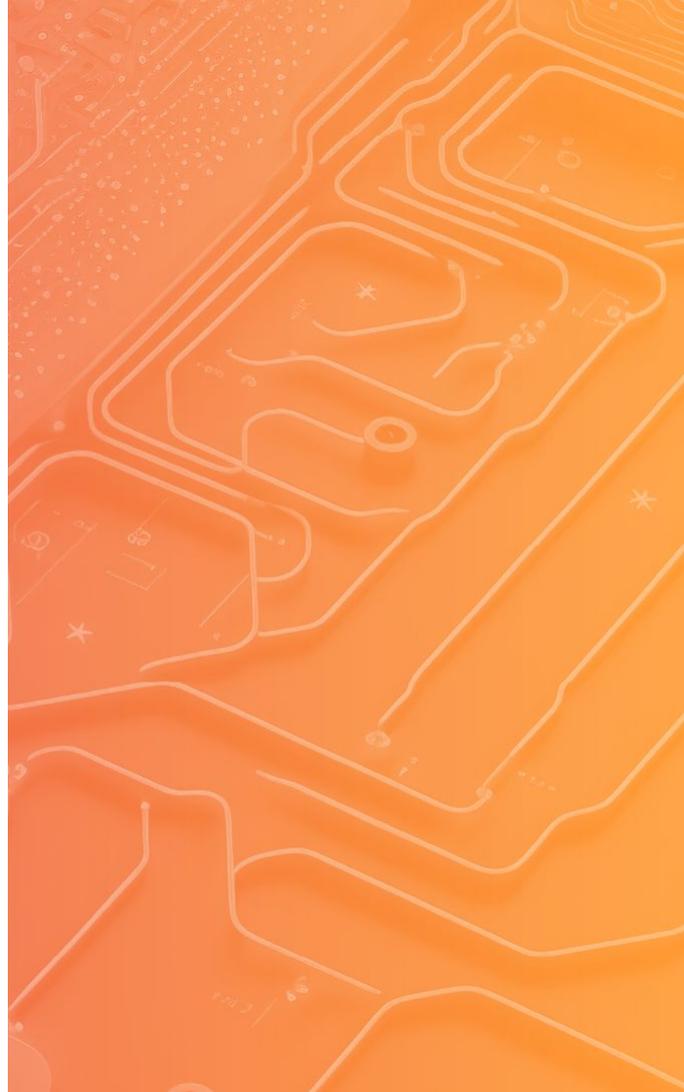
**Infrastruttura tecnologica  
multiservizio diffusa**

**Industria 4.0**

**Industria Culturale  
Creativa**

**Servizi urbani  
innovativi**

The banner features a central image of a robotic hand holding a yellow cube. The background is a gradient of pink and orange with white geometric shapes and circuit-like patterns.



# Partner CTE COBO



Comune  
di Bologna



CITTÀ  
METROPOLITANA  
DI BOLOGNA



Comune  
di Ravenna



ALMA MATER STUDIORUM  
UNIVERSITÀ DI BOLOGNA



ALMACUBE

EMPOWERING INNOVATORS  
Alma Mater Studiorum - Università di Bologna



ART-ER

ATTRATTIVITÀ  
RICERCA  
TERRITORIO



Autorità di Sistema Portuale  
del Mare Adriatico centro settentrionale



Big Data Innovation & Research Excellence



CREATIVE  
HUB



GELLIFY



G-FACTOR

investiamo in giovani imprese  
per farle diventare grandi



Search On

MEDIA GROUP



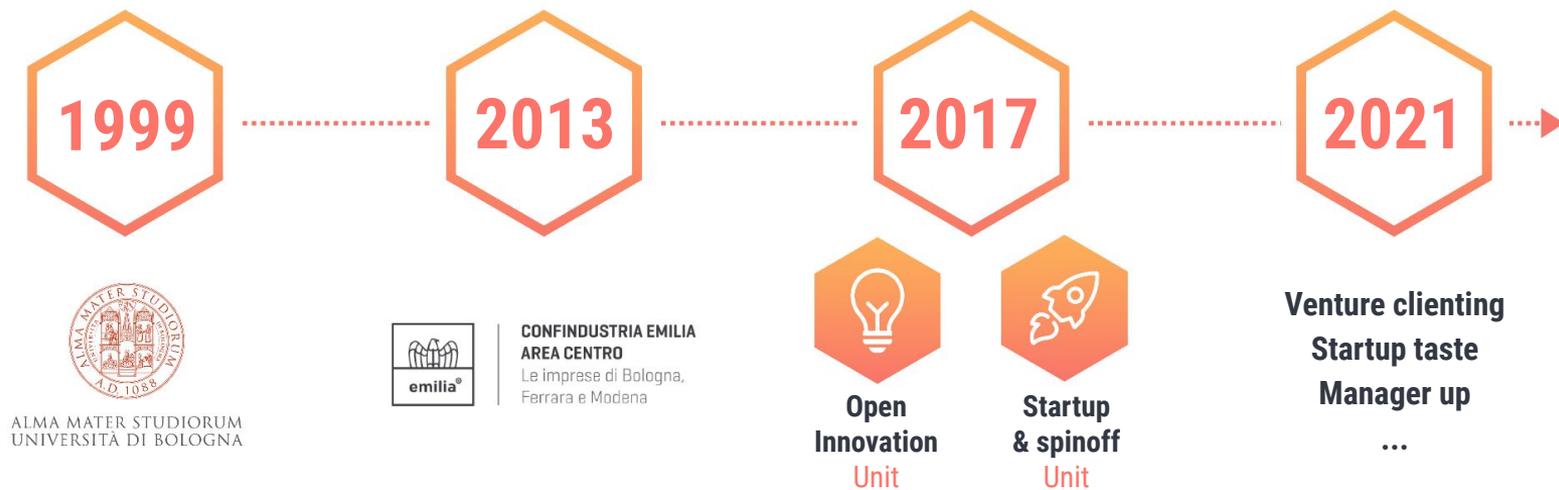
START4.0



TIM

# Chi è Almacube

Fondata **nel 1999 dall'Università di Bologna** per supportare gli spin-off di Ateneo, Almacube nel 2013 accoglie nella sua compagine sociale **Confindustria Emilia Area Centro**. Oggi Almacube si articola in **due business unit** (Startup & Spinoff; Open Innovation) che supportano la comunità degli imprenditori emergenti e al contempo forniscono servizi per l'innovazione alle aziende consolidate. Dal 2022 Almacube applica un **modello di accelerazione completamente nuovo**.



# Ecosistema

Almacube è un **innovation hub** in grado di connettere tutti i player più rilevanti del mondo dell'innovazione.

Fanno parte del nostro network start-up e spin-off, **banche e investitori, grandi aziende e PMI, università internazionali**, studenti e neolaureati, incubatori e acceleratori da tutto il mondo.



# Il nostro approccio - Innovazione human centered

Il **design thinking** è la metodologia che da oltre vent'anni sta alla base dell'innovazione e dell'imprenditorialità nel mondo. I nostri coach esperti **guidano e facilitano progetti** che utilizzano questa metodologia per aziende di ogni dimensione e settore.



## Discover

(WHAT IS)

Explore context and people



## Design

(WHAT IF)

Identify & build opportunities



## Develop

(WHAT WORKS)

Bring solution to life

### Mindset

Problem Setting

Naive & Curious

Exploratory

Observe & Listen

Empathize

### Mindset

Problem Solving

Envisioning

Solutionize

Imagination

Iterate

### Mindset

Decision-making

Strategic

Realistic

Pragmatic

Evaluate



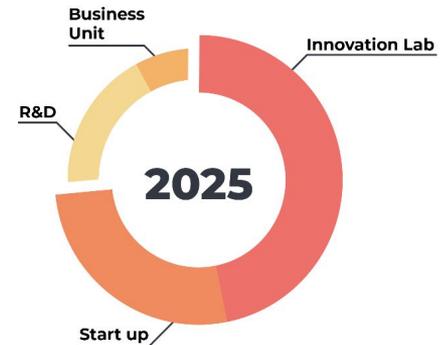
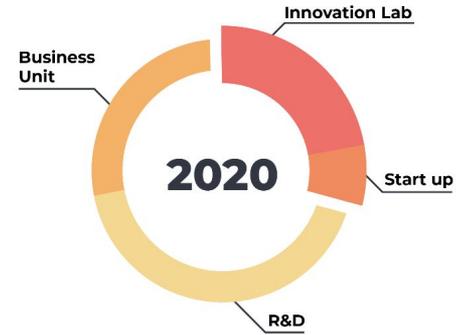
02 →

# PERCHÈ OPEN INNOVATION

# Open innovation motore dell'innovazione

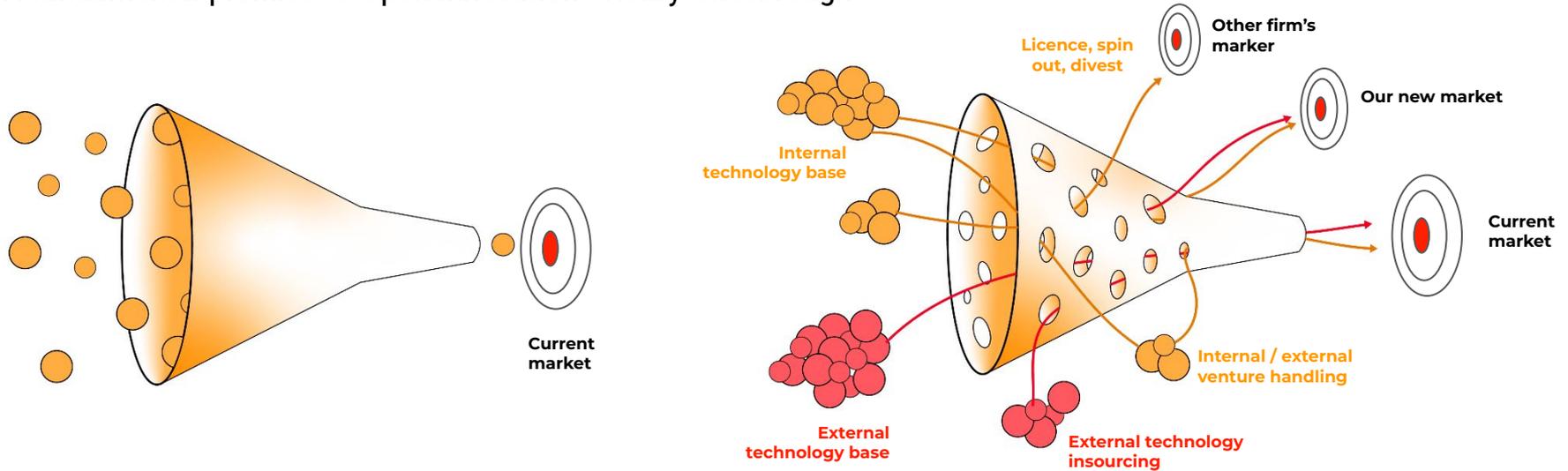
Secondo uno studio dell'Istituto di Tecnologia del Massachusetts e Capgemini Invent<sup>1</sup>, entro il 2025 l'**open innovation diventerà la principale modalità di innovazione in azienda.**

L'innovazione realizzata tramite reparti interni (Business Unit dedicate e Dipartimento Ricerca & Sviluppo) cede il passo **all'acquisizione di soluzioni ad elevato TRL realizzate da start-up, spin-off** e da laboratori ibridi di **co-progettazione tra team interni e team esterni** (i cosiddetti Innovation Lab).



# “Not all the smart people work for you”

A fundamental premise to Open Innovation - Henry Chesbrough



CLOSED INNOVATION

OPEN INNOVATION

# Clients, not soci

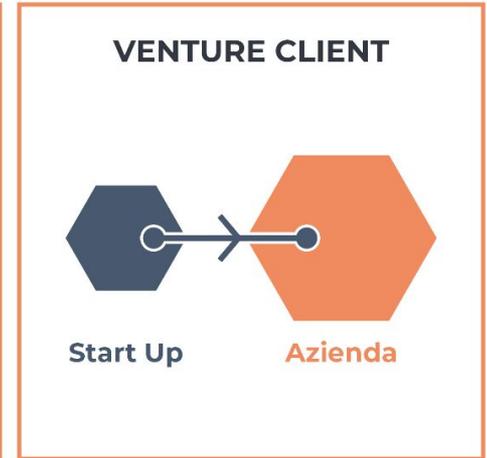
Il Venture Clienting è un **nuovo modello di cooperazione** tra startup e aziende, alternativo al Venture Capital.

La via più rapida per **sviluppare soluzioni innovative** non è più quella di acquistare equity di una startup ma **diventarne clienti e usufruire direttamente del suo prodotto**.

L'azienda **identifica, sperimenta e valida** soluzioni innovative in modo rapido e poco rischioso, offrendo al contempo alla startup l'opportunità di **applicare la propria tecnologia su scala industriale**.



L'azienda acquista una quota della start-up/spin-off e può entrare nella sua governance.



L'azienda acquista il prodotto innovativo della start-up, senza acquisire equity.

# Perchè venture clienting

**Mappa i partner migliori in un dato settore industriale.** Aumenta la tua competitività entrando in contatto con imprese emergenti dall'Italia e dal mondo.

**Identifica le soluzioni più innovative sul mercato.** Porta know how di frontiera e nuove competenze all'interno della tua azienda, esplorando prodotti, servizi e soluzioni moderne e all'avanguardia.

**Ottieni risultati rapidi e concreti.** Dato l'elevato TRL delle soluzioni disponibili, il processo di realizzazione del Proof of Concept e la successiva strategia di go-to-market richiedono un tempo ridotto per arrivare a mercato.

**Riduci i rischi, a favore della flessibilità.** La tua azienda fa esperienza reale di innovazione senza assumersi rischi, con la possibilità di terminare il progetto in ogni fase con grande margine di flessibilità.

**Affronta un investimento limitato.** Trattandosi di progetti specifici, gestiti in maniera agile e lean, la tua impresa non deve affrontare grandi investimenti né le procedure burocratiche proprie dei processi di investimento..

Fonte: Wiener, M and Schneider, P 2020, 'The next big thing to boost your innovation – the venture client model', *Capgemini Invent*, 22 December 2020, accessed March 2022.

03 →

**COS'È?**

CTE - OPEN INNOVATION



# Costruisci il tuo ecosistema di innovazione

Non fare innovazione da solo. Riduci rischi e complessità partecipando da protagonista all'ecosistema di innovazione di CTE COBO

Scopri tecnologie e soluzioni pronte per il mercato utili per rispondere ai bisogni specifici di imprese come la tua.

Entra a far parte di un network di startup, spinoff, imprese innovative che scambiano best practice e sperimentano sul campo applicazioni e soluzioni nuove.

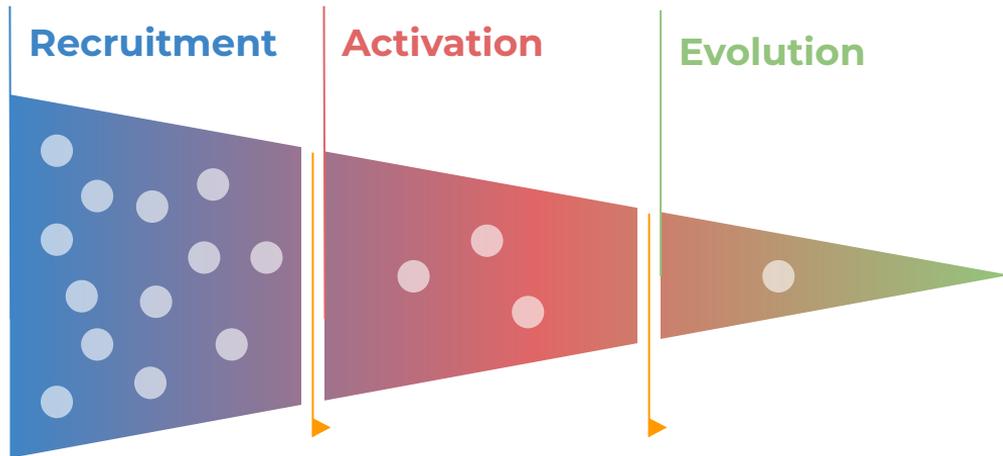
1

**MIGLIORA LA TUA AZIENDA  
IMPLEMENTANDO ALL'INTERNO  
SOLUZIONI E TECNOLOGIE  
INNOVATIVE**

2

**ENTRA A FAR PARTE DELL'ECOSISTEMA  
DI CTE COBO E CREA IL TUO PERSONALE  
NETWORK DI INNOVAZIONE**

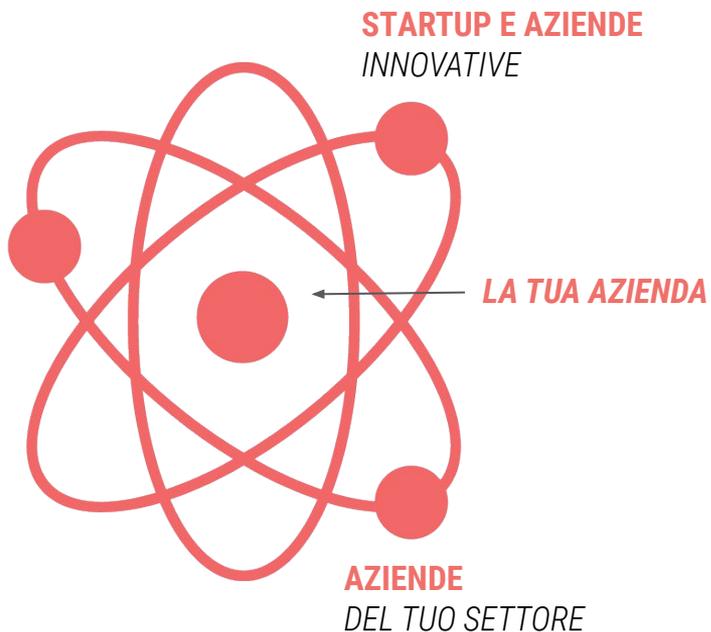
# 1. MIGLIORA LA TUA AZIENDA IMPLEMENTANDO ALL'INTERNO SOLUZIONI E TECNOLOGIE INNOVATIVE



- Incontra le startup/aziende innovative con le soluzioni adatte a rispondere ai tuoi bisogni
- Scegli la startup/azienda giusta grazie ad un processo guidato e l'aiuto di Innovation Coach
- Ottieni una soluzione personalizzata da integrare nella tua azienda

## 2. CREA IL TUO PERSONALE NETWORK DI INNOVAZIONE

**NUOVE  
TECNOLOGIE**



Scopri le innovazioni e i trend tecnologici del tuo settore

Scopri le startup e le aziende innovative più promettenti

Conosci e collegati con le altre imprese del tuo settore

3.1 →

# PROCESS & ACTIVITIES

# Il processo

## SETTING

**Fase 1:** Candidatura e scelta partecipanti

**Fase 2:** Innovation needs

**Fase 3:** Preparazione call

## CALL FOR APPLICATION

**Fase 1:** Lancio della call

**Fase 2:** Ricerca di potenziali candidati

**Fase 3:** Valutazione e screening

**Fase 4:** Report candidati

**Fase 5:** Pitching Day

**Fase 6:** Incontri one to one e scelta finale

## CO-DESIGN

**Fase 1:** workshop design thinking

**Fase 2:** Scenari di collaborazione

**Fase 3:** Solution concept

**Fase 4:** Proposta tecnico commerciale

**Fase 5:** Innovation day

# Il processo

## SETTING

**Fase 1:** Candidatura e scelta partecipanti

**Fase 2:** Innovation needs

**Fase 3:** Preparazione call

## CALL FOR APPLICATION

**Fase 1:** Lancio della call

**Fase 2:** Ricerca di potenziali candidati

**Fase 3:** Valutazione e screening

**Fase 4:** Report candidati

**Fase 5:** Pitching Day

**Fase 6:** Incontri one to one e scelta finale

## CO-DESIGN

**Fase 1:** workshop design thinking

**Fase 2:** Scenari di collaborazione

**Fase 3:** Solution concept

**Fase 4:** Proposta tecnico commerciale

**Fase 5:** Innovation day

# Setting

## Fase 1: Candidatura e scelta partecipanti

Le piccole e medie imprese (PMI) avranno la possibilità di partecipare presentando una domanda di partecipazione tramite un bando pubblico.

La selezione dei tre partecipanti avverrà in base ai criteri definiti nel bando stesso.



# Setting

## Fase 2: Innovation needs

Sessione di needfinding tra aziende partecipanti e gli esperti di Almacube finalizzata all'individuazione di problemi specifici legati alle tematiche dell'iniziativa.

es.

- ***Industry 4.0 - Tecnologie per produzione just in time***



# Setting

## Fase 3: Preparazione call

Creazione landing page e piattaforma gestione candidature

Creazione del regolamento e gestione parte burocratica



**PARTECIPA A ORGANIC ECOSYSTEM INNOVATION PROGRAM**

PARTECIPA

CREAM Bari ORGANIC ECOSYSTEM ALMACUBE

**COS'È**

Fondato nel 1962, CREAM è il Centro Internazionale per gli Studi Agronomici Avanzati del Mediterraneo, un'organizzazione intergovernativa composta da 13 Paesi membri e con 4 sedi, di cui una a Bari. Con l'obiettivo di favorire la contaminazione dei saperi e promuovere l'innovazione tecnologica, CREAM Bari, in collaborazione con Innovation Hub Almacube, organizza Organic Ecosystem Innovation Program, un programma di innovazione che favorisce la collaborazione tra piccole e medie imprese del territorio e innovation players nazionali e internazionali.

CHEAM Bari è alla ricerca di **innovation players** (start-up, spin-off, aziende innovative ma anche idee progettuali promosse da persone fisiche, gruppi di

**REGOLAMENTO**  
Call for Innovation  
**Design the Sustainable Future of Manufacturing**

**1. Introduzione**

- 1.1. Il presente Regolamento ha per oggetto la Call For Innovation "Design the Sustainable Future of Manufacturing" (di seguito "Iniziativa"), organizzata da Philip Morris Manufacturing & Technology Bologna (di seguito anche "Organizzatore") con il supporto di Almacube Srl, con l'obiettivo, in vista di successive collaborazioni, di selezionare le migliori Start-Up, Spin-Off e imprese (di seguito "Destinatari") che operano nei settori del mondo industriale, manifatturiero e dell'Industria 4.0 con soluzioni innovative o che non operano ancora in questo settore ma hanno sviluppato tecnologie applicabili ad esso.
- 1.2. Ai fini del presente Regolamento si definiscono "Candidati" tutte le società formalmente costituite al momento della presentazione della domanda di partecipazione (di seguito "Application") che forniscono servizi e/o prodotti e/o tecnologie comunque denominate riconducibili al settore di cui all'art. 1.1, rappresentate nel corso dell'iniziativa da uno o più delegati.
- 1.3. I Candidati saranno valutati attraverso un processo comparativo e competitivo, i cui destinatari, fasi, termini e condizioni sono descritte nel presente Regolamento.
- 1.4. La partecipazione all'iniziativa è gratuita ed equity-free. Ai destinatari che verranno selezionati per partecipare al programma di accelerazione e co-design (rispettivamente, "Fase 1", "Partecipanti alla Fase 2") sarà richiesto di sostenere i costi di viaggio e alloggio per le attività residenziali in Italia.

# Il processo

## SETTING

**Fase 1:** Candidatura e scelta partecipanti

**Fase 2:** Innovation needs

**Fase 3:** Preparazione call

## CALL FOR APPLICATION

**Fase 1:** Lancio della call

**Fase 2:** Ricerca di potenziali candidati

**Fase 3:** Valutazione e screening

**Fase 4:** Report candidati

**Fase 5:** Pitching Day

**Fase 6:** Incontri one to one e scelta finale

## CO-DESIGN

**Fase 1:** Workshop design thinking

**Fase 2:** Scenari di collaborazione

**Fase 3:** Solution concept

**Fase 4:** Proposta tecnico commerciale

**Fase 5:** Innovation day

# CALL FOR APPLICATION

## Fase 1: Lancio della call

Lancio della call, comunicazione al network ed ai partner Almacube

Attività marketing

- **Social**
- **Comunicati stampa**



Fonte: Progetto Ciheam Organic Ecosystem Innovation Program

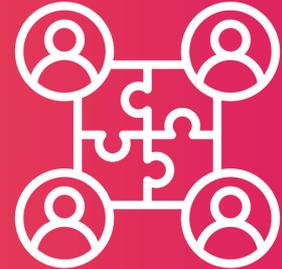


# CALL FOR APPLICATION

Fase 2: Ricerca dei potenziali candidati

*SCOUTING*  
**ATTIVO**

*COINVOLGIMENTO*  
**RETE PARTNER**



# CALL FOR APPLICATION

## Fase 3: Valutazione e screening

Gli esperti di Almacube selezioneranno delle short list di 15 candidati in linea con i bisogni espressi da sottoporre ad ogni singola PMI partecipante.

Riceverai un report specifico per te, contenente una breve sintesi sulle innovazioni tecnologiche di settore e delle schede approfondite degli innovation partner selezionati per te (le top 15) in linea con le tue richieste





**Eatour**

Viterbo (ITA)

26/02/2020

<https://www.eatour.it/>

<https://www.linkedin.com/company/eatour/>

---

**Tecnologia**

**Prontezza tecnologia**

**Solidità commerciale**

**Competenze inn. partner**

**Team**



**i-Pergola**

Brescia (ITA)

03/03/2022

[www.i-Pergola.it](http://www.i-Pergola.it)

<https://www.linkedin.com/company/anti-energia/>

---

**Tecnologia**

**Prontezza tecnologia**

**Solidità commerciale**

**Competenze inn. partner**

**Team**



**Introduzione**

Abaco realizza sistemi modulari, scalabili e automatizzati per la produzione di cibo fresco indoor. Il sistema è progettato per la scalabilità della GPU e dei cittadini privati. I nostri prodotti permettono di restare tutti nelle condizioni di poter coltivare cibo fresco tutto l'anno.

---

**Descrizione soluzione**

Sistema modulare e automatizzato con ridotta assistenza umana capace di produrre fino 100 piante ogni ciclo. Il sistema è in grado di coltivare oltre 40 specie diverse grazie ad un software proprietario controllabile da remoto. Il software gestisce la ricircolo di coltivazione abbinato da biologia e agronomi specializzati per offrire la migliore qualità del cibo e il minor consumo di risorse. I moduli sono adatti per lavorare con il minor consumo di energia possibile e alternare il ciclo possibile attraverso pannelli fotovoltaici.

**Introduzione**

i-Pergola è una startup innovativa società benefit che nasce per portare innovazione 4.0 (Smart Farm). Ai nostri clienti siamo per i settori Home & Company, Industria, e mobilità e Agritech. Sostenibilità, basso impatto ambientale, efficienza, semplicità di gestione e durata nel tempo: queste sono le nostre parole chiave.

---

**Descrizione soluzione**

i-Pergola ha sviluppato una soluzione completamente diversa rispetto alle configurazioni attualmente presenti sul mercato per permettere all'agricoltore di avere un impatto pari a zero sulla coltura, limitare al massimo l'impatto sulla terra, grazie ad una larghezza di colt 20 cm, progettare la coltura in base al tipo di proiettori esterni, più grande e più stesso tempo. È in grado di generare energia elettrica da fonti rinnovabili e di attivare oltre che agricoltore, produttività di energia da vendere alla rete nazionale e di utilizzare per alimentare gli autosensori della propria azienda (o comunque in caso, si di avere un'altra di energia, rispetto con possibilità di installare strumentazione di monitoraggio della coltura stessa (agricoltura 4.0) di cui sono emergenti i seguenti trend: coltura protetta, smart automation, azioni operatori di energia rinnovabile con anche la automazione. Il suo focus del nostro impatto sono la installazione sul più già intrinsecamente utilizzati per il sviluppo dei fatti e dei servizi. Inoltre, ingegnerizzare sulla attività agricole prodotte.

---

**Innovazione area**

2 Circular Economy: Clean Energy for the manufacturing cultivation process

---

**Overview soluzione**





**Abaco**

Mantova (ITA)

22/05/1990

<https://www.abacogroup.eu>

<https://www.linkedin.com/company/abacogroupspina/>

---

**Tecnologia**

**Prontezza tecnologia**

**Solidità commerciale**

**Competenze inn. partner**

**Introduzione**

ABACO Group è uno dei leader europei per lo sviluppo di soluzioni software per la gestione e il controllo della risorsa del territorio con un focus sull'agricoltura di precisione e agrobotica 4.0.

---

**Descrizione soluzione**

ABACODropcap è un verticale della piattaforma per lo Smart Farming. ABACODropcap, che offre ai suoi clienti il più completo e innovativo sistema di gestione e monitoraggio per l'agricoltura, ABACODropcap è dedicato al settore vitivinicolo e grazie la profonda esperienza sul campo, all'uso di molti prodotti in grado di valutare il rendimento della vite, con i risultati di colture, agli agricoltori, nuove strategie preventive, volte a migliorare la qualità e la resa del raccolto.

La soluzione permette di monitorare la vite a scoprirne quelli settori bisognerebbe per produrre un vino di alta qualità. Dai modelli previsionali delle malattie alla valutazione della disponibilità idrica, dalla fertilità dei suoli all'arricchimento meteorologico, dalla programmazione delle tecniche colturali, alla gestione dei costi, grazie ai suoi diversi moduli ABACODropcap supporta l'utente nel prendere le decisioni migliori per ottimizzare la produzione, contenere i costi, rendere più sostenibili le colture.

---

**Innovazione area**

4 Smart farming

---



**Introduzione**

ABACO Group è uno dei leader europei per lo sviluppo di soluzioni software per la gestione e il controllo della risorsa del territorio con un focus sull'agricoltura di precisione e agrobotica 4.0.

---

**Descrizione soluzione**

ABACODropcap è un verticale della piattaforma per lo Smart Farming. ABACODropcap, che offre ai suoi clienti il più completo e innovativo sistema di gestione e monitoraggio per l'agricoltura, ABACODropcap è dedicato al settore vitivinicolo e grazie la profonda esperienza sul campo, all'uso di molti prodotti in grado di valutare il rendimento della vite, con i risultati di colture, agli agricoltori, nuove strategie preventive, volte a migliorare la qualità e la resa del raccolto.

---

**Innovazione area**

4 Smart farming

---

**Overview soluzione**



# CALL FOR APPLICATION

## Fase 4: Report candidati

Approfondisci le 15 schede presenti dentro il report e scegli le migliori 4, avrai la possibilità di conoscerle meglio durante un evento di presentazione (Pitching Day) e fare delle domande di approfondimento.



# CALL FOR APPLICATION

## Fase 5: Pitching Day

I migliori innovation partner selezionati da tutte le PMI partecipanti esporranno la loro soluzione durante un evento di presentazione. Finito l'evento ogni azienda potrà scegliere le migliori 2 da incontrare per una sessione di approfondimento one-to-one



# CALL FOR INNOVATION

## Fase 5: Incontri one to one e scelta finale

Incontra i 2 innovation partner preferiti in un meeting, approfondisci la loro tecnologia/soluzione, fai le tue domande e scegli il tuo innovation partner da portare alla fase di co-design



# Il processo

## SETTING

**Fase 1:** Candidatura e scelta partecipanti

**Fase 2:** Innovation needs

**Fase 3:** Preparazione call

## CALL FOR APPLICATION

**Fase 1:** Lancio della call

**Fase 2:** Ricerca di potenziali candidati

**Fase 3:** Valutazione e screening

**Fase 4:** Report candidati

**Fase 5:** Pitching Day

**Fase 6:** Incontri one to one e scelta finale

## CO-DESIGN

**Fase 1:** Workshop design thinking

**Fase 2:** Scenari di collaborazione

**Fase 3:** Solution concept

**Fase 4:** Proposta tecnico commerciale

**Fase 5:** Innovation day

# Modulo 3: Co-Design

<i>MODALITÀ</i>	<i>FASI</i>
<b>DEEP DIVE IN PRESENZA</b>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Workshop Design Thinking</li><li>2. Collaboration scenarios</li></ol>
<b>FULL REMOTE</b>	<ol style="list-style-type: none"><li>3. Solution Concept</li><li>4. Proposta tecnico-commerciale</li></ol>
<b>IN PRESENZA</b>	<ol style="list-style-type: none"><li>5. Innovation Day</li></ol>

# CO-DESIGN - DEEP DIVE IN PRESENZA

Le PMI e gli innovation partner lavoreranno per due giorni in presenza presso una sede fisica messa a disposizione da CTE COBO, le attività verranno svolte da dei veri e propri team di lavoro misti (PMI + Innovation partner) che grazie all'aiuto di coach esperti di Almacube, inizieranno le attività di ideazione e prototipazione fondamentali per arrivare ad una soluzione ideale che implementi la tecnologia dell'innovation partner all'interno della PMI





# CO-DESIGN - DEEP DIVE IN PRESENZA

## FASE 1 - Workshop Design Thinking

Acquisisci un mindset da innovatore !

Durante il deep dive verranno svolti dei workshop formativi sul design thinking, essi sono funzionali alle attività che verranno svolte per arrivare al solution concept, ma al tempo stesso vi permetteranno di far vostro l'approccio e replicarlo in altri progetti e contesti lavorativi.



# CO-DESIGN - DEEP DIVE IN PRESENZA

## FASE 2 - Collaboration scenarios

Trova la domanda giusta !

Le prime attività di ideazione saranno orientate ad individuare tutte gli scenari in cui le funzioni della tecnologia/soluzione dell'innovation partner possono risolvere uno o più problemi specifici della tua azienda

La prima cosa da fare è trovare la il problema giusto a cui cercare di dare risposta



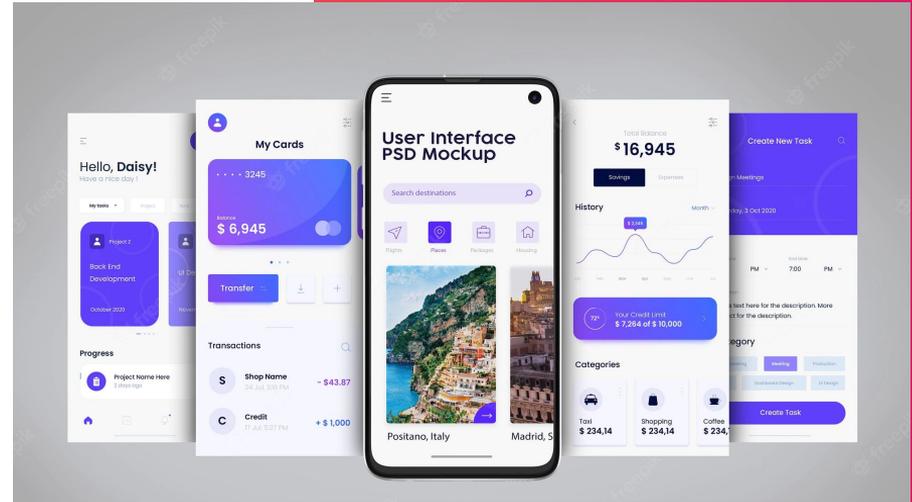
# CO-DESIGN - FULL REMOTE

## FASE 3 - Solution Concept

Ricevi la soluzione !

Dopo una serie di attività di ideazione, prototipazione e test, il team avrà una panoramica completa per capire cosa ha funzionato e cosa no e quindi quali sono le funzioni veramente di valore da implementare all'interno dell'azienda e in che modo farlo.

Questo verrà declinato all'interno di un mock-up della soluzione che ne delinea le caratteristiche, le funzionalità e i valori specifici per la PMI che andrà ad implementarla.



# CO-DESIGN - FULL REMOTE

## FASE 4 - Proposta tecnico-commerciale

Scegli se implementare la soluzione !

L'innovation partner, sulla base della soluzione ideata in linea con i tuoi bisogni e le tue necessità specifiche, ti proporrà una proposta tecnico- commerciale che conterrà le caratteristiche della soluzione nel dettaglio, i tempi di implementazione e i costi.

Sarai tu a scegliere se accettarla o meno



### 4.4 Milestones

Task	Date	PMI	Finapp
Task 1. Choice of installation locations	01 - 30 June	✓	
Task 2. Installation of the probes	01 -31 July		✓
Task 3. Data supplying	01 Aug - 30 Sept		✓
Task 4. Data Validation	01 Aug - 30 Sept	✓	
Task 5. Data analysis	01 Oct - 15 Nov		✓
Task 6. Final Report and discussion	16 Nov - 30 Nov	✓	✓



Figure 6. Summary Gantt chart

# CO-DESIGN - IN PRESENZA

## FASE 5 - Innovation Day

Evento di presentazione delle soluzioni prodotte da tutti gli innovation partner.

Avrai la possibilità di ascoltare la presentazione della proposta che l'innovation partner ha sviluppato per te all'interno di una cornice istituzionale con rappresentanti delle altri PMI partecipanti e stakeholder del programma



### **Agritech Innovation Day Beleaf: le start-up Finapp e CH-Bioforce vincono la call per innovare la filiera tabacchicola**

Presentati i vincitori della seconda edizione della Call for Innovation "BeLeaf: Be the Future" per lo sviluppo di tecnologie e soluzioni innovative per la transizione ecologica e digitale della filiera del tabacco



# Costi di partecipazione e agevolazioni

MODALITÀ	FASI
<i>Partecipazione al programma</i>	<b>Gratuita</b> (interamente finanziata da CTE-COBO)
<i>Implementazione POC</i>	<p>Qualora la PMI accetti la proposta tecnico-commerciale dell'innovation partner al termine del programma, avrà accesso a un <b>cofinanziamento pari al 50%</b> del costo totale per l'implementazione della soluzione, fino a un <b>massimo di 50.000 euro</b>.</p> <p>È possibile includere nel budget di implementazione sia le spese relative alla tecnologia e all'installazione, sia i costi del personale che seguirà il processo di implementazione.</p>

# Modalità di partecipazione

<https://www.ctecobo.it/call/open-innovation>

MODALITÀ

FASI

*Invio Pec*

Le domande di partecipazione dovranno essere redatte sulla base dell'apposita modulistica scaricabile al seguente link <https://www.ctecobo.it/call/open-innovation/> e inviate alla Città metropolitana dalla data di pubblicazione e fino alla data di chiusura del medesimo, fissata per le ore 12.00 del giorno 15/09/2023, mediante le seguenti modalità:

- tramite posta elettronica certificata all'indirizzo [cm.bo@cert.cittametropolitana.bo.it](mailto:cm.bo@cert.cittametropolitana.bo.it) :
  - con firma digitale del legale rappresentante dell'impresa, oppure
  - con firma autografa del legale rappresentante dell'impresa e allegata copia di documento di identità in corso di validità.

La Città metropolitana di Bologna si riserva la possibilità di prorogare la scadenza dell'Avviso per rilevanti e giustificati motivi.

# Grazie!

*INFO:*

**Francesco D'Onghia**

[francesco.donghia@almacube.com](mailto:francesco.donghia@almacube.com)

**Sergio Pirrone**

[sergio.pirrone@almacube.com](mailto:sergio.pirrone@almacube.com)

# CTE.COBO

Casa delle Tecnologie Emergenti  
Comune di Bologna

FSC

Fondo per lo Sviluppo  
e la Coesione



Ministero delle Imprese  
e del Made in Italy

